

# 28 Milliarden Umsatz

**COOP** blickt auf ein erfreuliches Jahr zurück

Die Coop-Gruppe hat im Geschäftsjahr 2011 in einem schwierigen Wirtschaftsumfeld mit starken Wechselkursänderungen, schrumpfenden Märkten und sinkender Konsumentenstimung einen erfreulichen Gesamtumsatz von 27,8 Milliarden Franken erzielt.

**PD/AI** - Der Gesamtumsatz setzt sich aus den nominalen Kassenumsätzen des Detailhandels sowie den Erlösen des Grosshandels zusammen. Der Gesamtumsatz von Coop ist damit im Vergleich zum Vorjahr um 38,9 % angestiegen. Der Detailumsatz war nominal mit 0,9 % leicht rückläufig. Real hingegen wuchs er um 1,5 % bei einer Minussteuerung von 2,4 % über das gesamte Sortiment. Die Grosshandelserlöse haben sich im Geschäftsjahr 2011 in der jeweiligen Landeswährung erfreulich entwickelt.

## Preissenkungen

Hart, erfolgreich und fair geführte Verhandlungen durch Coop mit internationalen Markenherstellern haben zu zahlreichen Preissenkungen im Verlaufe des Geschäftsjahres 2011 geführt. Insgesamt hat Coop Preissenkungen von rund 350 Millionen Franken vorgenommen. Im Rahmen von Coop-Preisabschlagsprogrammen wurden bei über 4500 Artikeln die Preise gesenkt. Im Vordergrund standen Abschläge auf Coop Eigenmarken-Sortimente sowie wechselkursbedingte Abschläge.

## Entwicklung der Sortimente

Die Nachfrage nach Bio-Produkten entwickelt sich nach wie vor sehr positiv. Die Marke Naturaplan ist 2011 gegenüber dem Vorjahr nominal um 2,8 % gewachsen. Die Tiefstpreislinie Prix Garantie verzeichnete leicht rückläufige Umsätze.

Publireportage Die neue Fitnesswelt - Gut Training, Mettmenstetten

# Hereinspaziert!

**Christian und Maggie Gut laden am Samstag, 21. Januar 2011 zum Tag der offenen Tür ein. Im Mettmenstetter Gesundheits- und Therapiecenter können Interessierte die neuen, topmodernen Maschinen im Krafraum ausprobieren.**

**PD/SB** - Im Gut Training gibt es derzeit einiges zu bestaunen. Im Krafraum stehen neu modernste Technogym-Geräte mit knallroten Polstern. Alle Räume sind frisch gestrichen – in einem warmen, sonnigen Gelb. Der Kinderhort wurde in ein Zimmer mit Tageslicht gezügelt und der Eintritt ins Gut Training ist nur noch mit dem so genannten Wellness-Schlüssel möglich.

## Fitnessfortschritte auf Zauberschlüssel

Und dieser Schlüssel hat es in sich. «Er ersetzt die Trainingskarte», sagt Christian Gut. «Logt man sich ein, zeigt einem das Display die vorgesehenen Übungen und erklärt sie auf Wunsch auch. Zudem ist – wie einst auf der Karte – die Trainingschronik gespeichert. Kunden können ihre Fortschritte verfolgen. Das ist spannend für ambitionierte Sportler, denen wir ein ausgeklügeltes Trainingsprogramm erarbeiten.» In naher Zukunft ist es möglich, einen speziellen Wellness-Schlüssel zu beziehen. Er nimmt sämtliche Alltagsbewegungen wahr, speichert sie ab und rechnet aus, ob man seine Zielvorgaben einhält.

## In Zusammenarbeit mit Ärzten

Das Gut Training ist aber mehr als ein Fitnesscenter. «Neben den Trainierenden in Kraftraum und Gruppenkursen betreuen wir in der Physioabteilung mit fünf Angestellten Patienten», sagt Christian Gut. «Im Weiteren führen wir mit den Affolterer Ärzten David Koller, Kardiologe, das Karek für Herzpatienten und mit Daniel Zimmermann, FMH-Arzt für Diabetologie und Innere Medizin, das Direk für Diabetiker. Beides sind eigentliche Rehabilitations-

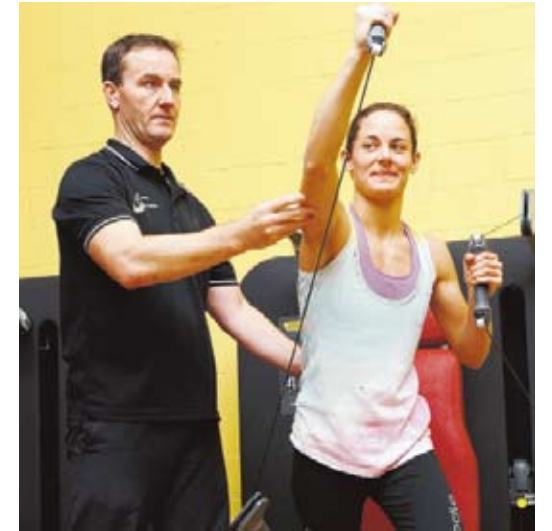


Bild: Bruno Torricelli

Christian Gut zeigt Anja Haab, Skiakrobatin, wie sie an der Kinesis Press am effizientesten trainiert. [www.gut-training.ch](http://www.gut-training.ch)

programme. Und Personen mit Rückenproblemen helfen wir im Wirbelsäulenzentrum.»

## Medical-Fitness ist im Trend

Christian und Maggie Gut möchten für eine grosse Bevölkerungsschicht tätig sein. Möchten freundliches Ambiente, Gesundheitsfitness und Reha anbieten. «Die Tendenz alles zu trennen, machen wir nicht mit», sagt Maggie Gut. «Wir betreiben Medical-Fitness seit 17 Jahren. Bei uns treffen sich Jung und Alt, Gesunde und Reha-Patienten, Sportlich und Unsportliche. Und sie alle gehen respektvoll miteinander um.»

## Tag der offenen Tür

Das können Interessierte am Samstag, 21. Januar selbst erleben und die modernen Trainingsgeräte ausprobieren. Dazu gehören auch so genannte Kinesis-Stationen. Gut möglich, dass auch prominente Fitnessfachleute den Tag der offenen Tür nutzen und das Gut Training besuchen.

## GUT BERATEN, GUT GESCHLAFEN!



**MATRATZEN TREND**

6330 CHAM  
ZUGERSTR. 49  
TEL. 041 781 05 00

6370 STANS  
RIEDENMATT 1  
TEL. 041 618 05 97



[WWW.MATRATZENTREND.CH](http://WWW.MATRATZENTREND.CH)

## Samstag 14. Januar – Hochstimmung im Eventzelt Rigi Staffel

### «Public Viewing» Lauberhorn



Super-Stimmung beim Lauberhorn-Rennen, beim Plausch-Skirennen und dem Rigi Schneesport Gaudi mit DJ's Après-Ski Party im Eventzelt Rigi Staffel. Mitfeiern, feiern und geniessen.

- Übertragung der legendären Lauberhorn Herrenabfahrt auf Grossleinwand
- Parallelslalom für alle, organisiert vom Skiclub Rot-Gold Goldau (Piste Rotstock)
- Zeltgaudi mit Après Ski Party im Eventzelt Rigi Staffel
- Eintritt frei fürs Eventzelt und Teilnahme Plausch Skirennen kostenlos – gültiges Rigi Bahnen Ticket nötig (Für Teilnahme Rennen: Skitageskarte nötig)

Partner:



[www.rigi.ch](http://www.rigi.ch)

## Programm

- 09.00 – 10.00 h Startnummernausgabe: Hütte Skiclub Rot-Gold beim Rotstock-Skilift
- 10.30 h Start Plausch-Skirennen Qualifikationsslalom Parallelslalom für die Qualifizierten
- 12.00 h Beginn «PublicViewing» aus Wengen
- 12.30 h Start Lauberhornabfahrt
- 14.00 h Siegerehrung Plausch-Skirennen
- 14.30 – 17.30 h Zelt-Gaudi/Après-Ski-Party mit DJ im Eventzelt
- Ganzer Tag Skimodelle testen von Dober Trendsport Goldau

Anmeldung zum Skirennen unter [www.skiclubgoldau.ch](http://www.skiclubgoldau.ch) (Anmeldung auch vor Ort möglich!)

Weitere Infos: Tel. 041 399 87 87 oder [rigi@rigi.ch](mailto:rigi@rigi.ch)



**NUR NOCH DIESEN MONAT**

**FLOTTENRABATT WIE GEWOHNT BIS 28% UND FR. 4 000.– SCHROTTPRÄMIE AUF DER GESAMTEN MODELLPALETTE FÜR PERSONENTRANSPORT.**



**z.B. KANGOO**  
RENAULT  
TRAFFIC

Katalogpreis	ab	Fr. 20 741.–
Prämie	abzüglich	Fr. 3 704.–
Flottenrabatt	abzüglich	Fr. 1 244.–
Schrottpremie	abzüglich	Fr. 4 000.–
	<b>ab</b>	<b>Fr. 11 793.–</b>



Im Januar profitieren sie von der Schrottpremie auch auf der gesamten Modellapalette für Personentransport. Entscheiden Sie sich für Renault Qualität – mit 3 Jahren Herstellergarantie. Mehr Infos auf [www.renault.ch](http://www.renault.ch)



- |           |  |               |
|-----------|--|---------------|
| Kriens    | Auto Wild AG Kriens, Horwerstrasse 70        | 041 319 40 40 |
| Ebikon    | Auto Wild AG Ebikon, Luzernerstrasse 57      | 041 420 75 00 |
| Sihlbrugg | Auto Wild AG Sihlbrugg, Sihlbruggstrasse 112 | 041 766 12 12 |

Angabe gültig für Geschäftskunden (keine Flotten ohne Spezialverträge) bis 31.01.12. Garantie und Renault Assistance: 36 Mt./100 000 km (je nach Vertrag). Beispiel: Renault Trafic 2.0 dCi 100 DPF, Katalogpreis Fr. 34 100.– abzüglich Prämie Fr. 6 548.– (=28% Rabatt) abzüglich Schrottpremie Fr. 4 000.– = Fr. 20 552.–. Motor Personentransport Kombi L1H1 3.0T 2.3 dCi 101 DPF, Katalogpreis Fr. 37 900.– abzüglich Prämie Fr. 10 612.– (=28% Rabatt) abzüglich Schrottpremie Fr. 4 000.– = Fr. 22 288.–. Schrottpremie: Der Kauf muss durch den im Fahrzeugausweis das alle Fahrzeug eingetragene Halter erfolgen. Das alle Fahrzeug muss seit mindestens 3 Monaten immatrikuliert und noch fahrtauglich sein. Das Angebot gilt für die gesamte Renault Nutzfahrzeugpalette (inkl. Kangoo PM, Trafic PM und Master PM) und ist mit den aktuellen Angeboten kombinierbar (inkl. Business-Prämie). Alle Preise inkl. MwSt. Renault hatte die besten Verkaufszahlen mit 5,5% Marktanteil im Jahr 2010.